

## Avustusta liiketoiminnan kehittämiseen uusille kehittyville markkinoille!

### Mitä?

BEAM-ohjelman kautta voit nyt hakea rahoitusta uuden liiketoiminnan kehittämiseen nopeasti kasvavilla markkinoilla Aasiassa, Afrikassa tai Latinalaisessa Amerikassa. Hankkeissa pääpaino tulee olla uuden liiketoiminnan, liiketoiminta -ja ansaintamallien kehittämisessä. Avustus on tarkoitettu yritysten tutkimuspainotteiseen työhön, jonka tuloksena syntyy uutta tietoa ja osaamista. Projekti voi sisältää myös pilotointi ja demonstraatio-osioita kohdemarkkinoilla.

### Kenelle?

Rahoitus on tarkoitettu

- pk-yrityksille, jotka tähtäävät kehittyville markkinoille tai haluavat laajentaa kansainvälistä toimintaansa uusiin liiketoimintamalleihin kehittyville markkinoille Aasiaan, Afrikkaan tai Latinalaiseen Amerikkaan
- midcap – sekä suurille yrityksille, joiden haastavilla ja uudistavilla tutkimus- ja kehitysprojekteilla on vaikutuksia yrityksen oman kilpailuedun lisäksi myös yrityksen verkostoihin kuuluvien pk-yritysten osaamisen ja viennin kehitykseen, sekä
- pääsääntöisesti vakiintunutta liiketoimintaa harjoittaville pk-yrityksille, ei startupeille; yrityksille, joilla on liikevaihtoa vähintään 1M euroa.
- yritysveroisten laajempien liiketoimintaekosysteemien valmisteluun ja kehittämiseen

BEAM-ohjelman rahoitus on näissä edellä kuvatuissa projekteissa pk-yrityksille 50% ja midcap ja suurille yrityksille 40%.

### Miten eteenpäin?

Ole jo hakemuksen valmisteluvaiheessa yhteydessä Tekesin asiantuntijaan ja varaa aikaa sparrauskeskusteluille. Varsinainen hakemus täytetään ja lähetetään Tekesin sähköisen asiointipalvelun kautta. Hakemuksessa yritys kuvaa liiketoimintansa nykytilaa, henkilöstöä ja resursseja, tulevaisuuden kasvuvisiona sekä projektin aikana tehtävää työtä, tavoitteita ja kustannuksia. Tekes ja Ulkoministeriö arvioivat hakemukset yhdessä. Rahoituspäätökset tehdään Tekesin rahoitusprosessissa. Tekesin normaalin arvioinnin lisäksi jokaisesta hankkeesta arvioidaan myös sen vaikuttavuus kohdemaassa (erillinen liite hankehakemukseen).

Linkki hakemustekstiin: <https://www.tekes.fi/ohjelmat-ja-palvelut/kampanjat/kehittyville-markkinoille>



## Testaa ja todenna uuden ratkaisun toimivuus pilotoinnin avulla

Liiketoiminnan kehittämisprojektiin voi sisältyä myös uuden ratkaisun pilotointia ja demonstrointia. Pilotoinnin osuus tulee olla kuitenkin alle puolet projektin kokonaiskustannuksista. Pilotointi voi olla esimerkiksi:

- Uuden innovatiivisen tuotteen, tuotantotavan, prosessien tai teknologian testaamista esimerkiksi tuotantolaitoksessa
- Uuden innovatiivisen toimintamallin tai järjestelmän kehittämistä ja testaamista todellisessa toimintaympäristössä esimerkiksi kaupunginosassa, liikenteessä tai asiakasyritysten toiminnassa
- Uuden innovatiivisen palvelun kehittämistä ja toimivuuden varmistamista asiakkaan toimintaympäristössä sekä prosesseissa.

## Hyväksyttävät kustannukset

Projektin sisältö ja tavoitteet ratkaisevat, mitä kustannuksia projektille hyväksytään. Kustannuksia hyväksytään aikaisintaan siitä päivästä lähtien, kun hakemus on lähetetty Tekesiin.

Liiketoiminnan kehitysprojekteissa hyväksyttäviä kustannuslajeja voivat olla

- palkat ja henkilösivukustannukset
- ostetut palvelut
- matkakustannukset
- aine- ja tarvikekustannukset
- laiteostot
- laitepoistot/ -vuokrat
- yleiskustannukset.

Pilotoinnin kustannuksiin voi sisällyttää:

- materiaali- ja tarvikekustannukset
- kohteen suunnittelukustannukset
- tuotteistamispalvelut
- pilotoinnin aikaiset käyttökustannukset
- pilotti- tai demonstraatioprojektiin liittyvän tutkimus- ja kehitystyön kustannukset
- maa-alueiden, rakennusten sekä koneiden ja laitteiden osalta projektin aikaiset vuokrat tai poistot.

## Avustuksen maksaminen

Tekes maksaa avustuksen jälkikäteen raportoitujen toteutuneiden kustannusten perusteella.

## Raportointi

Projektin etenemisestä raportoidaan Tekesiin rahoituspäätöksessä ilmoitetun aikataulun mukaisesti. Raportti ja kustannustilitys toimitetaan Tekesiin asiointipalvelun kautta. Tekes maksaa projektille rahoituksen pääsääntöisesti vasta kustannusten toteutumisen jälkeen sitten, kun raportti projektin etenemisestä ja kustannustilitys on hyväksytty Tekesissä.



## BEAM-innovaatorahoitusohjelman avulla uutta kestävä ja vaikuttava liiketoimintaa kehittyville markkinoille

### BEAM - Business with Impact

Modernisoituvat, voimakkaasti kasvavat ja vaurastuvat kehittyvät maat tarjoavat monenlaisia uusia liiketoimintamahdollisuuksia suomalaisyrityksille; suomalaisilla yrityksillä olisi runsaasti osaamista ja potentiaalia saada osansa näistä kasvavista markkinoista. BEAM-innovaatorahoitusohjelma auttaa suomalaisia yrityksiä ja muita toimijoita ratkaisemaan innovaatioiden avulla maailman kehityshaasteita sekä tekemään siitä menestyksestä ja kestävä liiketoimintaa nopeasti kasvavilla kehittyvillä markkinoilla Aasiassa, Afrikassa ja Latinalaisessa Amerikassa. Ohjelma tukee uusien tuotteiden, palveluiden, liiketoimintamallien sekä sosiaalisten innovaatioiden ja yhteistyömuotojen kehittämistä, pilotointia ja kaupallistamista.

BEAM tarjoaa rahoitusta - normaalisti 50% projektin hyväksyttävistä kustannuksista, kokoaa osaamisen ja markkinoiden seurantapalveluja niin kotimaassa kuin kehitysmaissa, tuottaa tuki- ja kehittämispalveluja toimijoille sekä mahdollistaa joustavan monitavoitteellisen rahoituksen. BEAM rahoituksella voi mm. laatia markkinaselvityksiä, kehittää uusia ratkaisuja kehittyville markkinoille sekä pilotoita ja demonstroida ratkaisuja kohdemarkkinoilla.

BEAM on viisivuotinen ohjelma (2015-2019), jonka laajuus on n. 50 miljoonaa euroa. Ohjelmaa rahoittavat yhdessä Tekes ja Ulkoasiainministeriö (julkisen rahan osuus 50% ohjelman kokonaisvolyyymista eli noin 25 M €). Tavoitteena on edistää sekä kehittyvien maiden hyvinvointia että tuoda kansainvälistä liiketoimintaa suomalaisille yrityksille.

### Kenelle?

Rahoitus on tarkoitettu ensisijaisesti kansainvälistä kasvua tavoitteleville yrityksille, joilla on

- tuotteeseen tai palveluun perustuvaa liiketoimintaa
- tavoitteena laajentaa liiketoimintaa ja lisätä yhteistyötä kehittyville markkinoille
- maksavaa asiakaskuntaa
- riittävät resurssit (Tekesin rahoituksen edellytyksenä noin 50 %:n omarahoitusosuus).

### Miten mukaan?

Tule mukaan laajentamaan liiketoimintaa ja kehittämään innovaatioita kehittyville markkinoille. Jos yritykselläsi on kilpailukykyinen idea, kunnianhimoinen tavoite ja monipuolinen tiimi, tule kertomaan siitä meille!

Hakemukset tulee tehdä Tekesin sähköisen asiointipalvelun kautta. Tekes ja Ulkoasiainministeriö arvioivat hakemukset yhdessä, ja rahoituspäätökset tehdään Tekesin rahoitusprosessissa. Tekesin normaalin arvioinnin lisäksi jokaisesta hankkeesta arvioidaan myös sen vaikuttavuus kohdemaassa. Yritykset voivat hakea rahoitusta koko ohjelman ajan.

### Yhteystiedot

Minh Lam  
Ohjelmapäällikkö  
minh.lam (at) tekes.fi

Juha Miettinen, Spinverse Oy  
Koordinaattori  
juha.miettinen(at)spinverse.com

### Lisätietoja

[www.tekes.fi/fi/beam](http://www.tekes.fi/fi/beam)

